



○ **COMERCIAL CAPTACIÓN PYMES GALICIA (LUGO)**

Titulación Universitaria y al menos 3 años de experiencia.

Labores propias de Comercial: captación y prospección de clientes, fidelización de cartera de clientes, visita diaria de potenciales clientes, elaboración de reports, control y seguimiento de contratos.

FUNCIONES:

- Captación y prospección diaria de potenciales clientes
- Mantenimiento/ fidelización de la cartera de clientes
- Visita diaria/ semanal de potenciales clientes
- Seguimiento diario/ semanal de potenciales ofertados y fidelizados.
- Control y seguimiento semanal de los contratos enviados, pendientes de firmar y firmados
- Analizar y estudiar nichos de mercado
- Elaboración de reports: actividad comercial, resultados del plan comercial...
- Gestión de deuda en las cuentas asignadas como responsable
- Gestión de cargos y abonos

REQUISITOS:

- Mínimo 3 años de experiencia como Comercial de captación y fidelización de empresas
- Residencia en Lugo
- Conocer el tejido empresarial de Lugo