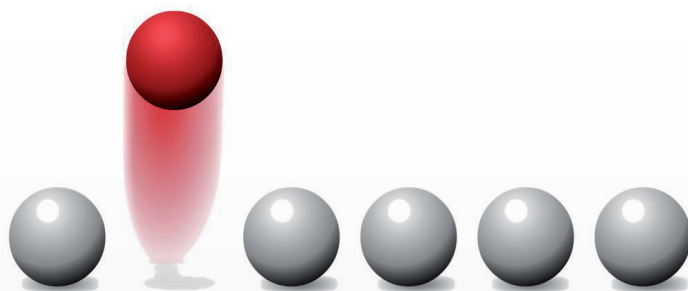


# apd

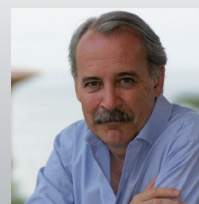
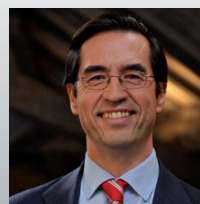
# Seminario

ASOCIACIÓN PARA EL **PROGRESO DE LA DIRECCIÓN**



**L O G R A**

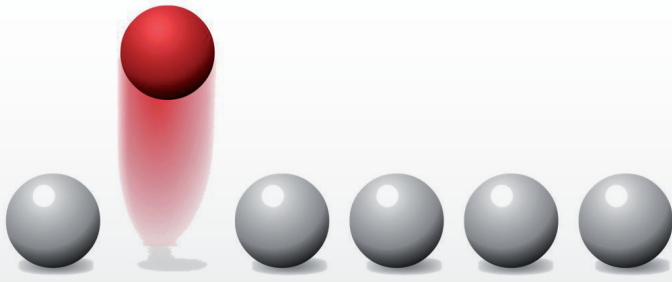
## **HERRAMIENTAS DE ACCIÓN PARA LÍDERES DE HOY**



**Álex Rovira - Mario Alonso Puig - Juan Mateo**

**Bilbao, 7 de mayo, 2013**

**apd** Asociación para el  
**PROGRESO**  
de la **DIRECCIÓN**  
*el saber conecta*



**L O G R A**

## **HERRAMIENTAS DE ACCIÓN PARA LÍDERES DE HOY**

**Álex Rovira - Mario Alonso Puig - Juan Mateo**



### **Introducción**

*“LOGRA es un programa de management que tiene como objetivo, sensibilizar, reflexionar y aprender herramientas de acción dentro del ámbito del Liderazgo. Todo ello teniendo en cuenta las nuevas condiciones en las que se desarrolla el mundo empresarial y, de esta manera, poder aportar al líder las mejores soluciones para producir cambios individuales y colectivos.”*

En este contexto, tres de los mayores expertos de nuestro país, Álex Rovira, Mario Alonso Puig y Juan Mateo han decidido crear un programa específico para líderes, cuyo objetivo es proporcionar la reflexión y las herramientas necesarias para ayudar en el difícil reto del Liderazgo.



### **Objetivos**

1. Transmitir la necesidad de ejercer un liderazgo acorde con las nuevas demandas empresariales.
2. Que dicha transmisión permita una actitud positiva frente a ese nuevo modelo.
3. Realizar una reflexión conjunta sobre las bases en las que debe de asentarse dicho Liderazgo.
4. Proporcionar herramientas adecuadas para alcanzar el máximo nivel de efectividad.

**Bilbao, 7 de mayo, 2013**

**Mario Alonso Puig** posee una excelente formación ya que está especializado en el campo de la Inteligencia Humana, en medicina mente cuerpo, en psicología positiva, en negociación por el Instituto Tecnológico de Massachusetts y en liderazgo. Es fellow en Cirugía por la Harvard University Medical School y miembro de la Academia de Ciencias de Nueva York y de la Asociación Americana para el Avance de la Ciencia.

Cuenta con una gran experiencia como docente ya que ha sido profesor en el ámbito internacional en el IMD en Suiza y profesor visitante en algunas de las universidades más importantes como el Global Leadership Centre en INSEAD (Fontainebleau, París), el Anderson Cancer Center o la Universidad Pitágoras de Sao Paulo.

Es profesor de liderazgo, comunicación, coaching, creatividad y gestión del estrés en el Centro Europeo de Estudios y Formación Empresarial Garrigues, en el Instituto de Empresa, Euroforum Escorial y en la Universidad Francisco de Vitoria.



MARIO  
ALONSO PUIG

### 1. Fase de descubrimiento

- Nuestros filtros limitantes y nuestros recursos inexplorados
- Las oportunidades que existen para mejorar nuestro performance, nuestra salud y nuestra vitalidad

### 2. Fase de inspiración

- La palanca emocional y los seis motores de nuestra conducta
- El ser humano frente a la incertidumbre
- Plasticidad cerebral y reinención

### 3. Fase de resolución

- La responsabilidad como capacidad de respuesta
- El entrenamiento en fortaleza mental y emocional
- El plan estratégico. Pensando en grande y actuando en pequeño

### 4. Fase de acción

- La curva de aprendizaje y la gestión del error
- Feed-back y reingeniería

## PARTE 2 > SELF MANAGEMENT: LIDERAZGO ADAPTATIVO Y GESTIÓN DEL TALENTO Y POTENCIAL

**Álex Rovira** es licenciado en Ciencias Empresariales, MBA por ESADE y director de programas de Executive Education, es el conferenciante de más prestigio a nivel nacional y uno de los principales ponentes a nivel internacional. Todas sus enseñanzas y planteamientos son aplicables al mundo de la empresa, al ámbito económico y a nuestro propio desarrollo individual y profesional como seres humanos.

Aborda contenidos relacionados con sus principales obras, además de tratar otras temáticas como la psicología, la filosofía, la sociología, la gestión empresarial y el liderazgo adaptativo.

Ha vendido cerca de cinco millones de copias de sus diferentes títulos, siendo algunos de ellos número 1 en ventas en diferentes países.

Apasionado de la psicología, Rovira cree profundamente en el poder de transformación de la palabra y en la terapia psicológica como ingrediente cotidiano e indispensable para reenfocar continuamente la vida.



ÁLEX  
ROVIRA

### 1. Introducción

- Las claves del liderazgo
- La cadena de valor de la calidad

### 2. Elementos para el diagnóstico de la personalidad individual y cultural

- Los estados del yo o los tres cerebros
- Las transacciones
- Los signos de reconocimiento
- Los juegos psicológicos

### 3. Perfiles de personalidad - 7 perfiles

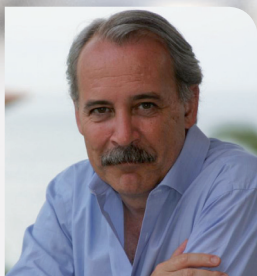
- El perfil Sociable
- El perfil Metódico
- El perfil Creativo
- El perfil Líder
- El perfil Promotor
- El perfil Perseverante
- El perfil Meditativo

### 4. Trabajo en equipo para la integración

**Juan Mateo** es Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Master en Gestión Financiera por la EEM. Diplomado por The Wharton School (Universidad de Pennsylvania) "Advanced Banking Program for Overseas Bankers". Diplomado por la Columbia University (NY-USA) en "Knowledge Management and Organizational Design".

Formador internacional cuya vocación emprendedora le ha llevado a crear y dirigir empresas tanto en España como en Latinoamérica. Actualmente es Presidente de La Factoría de Cine Empresarial, Logra Tv y Management Trainers (España y México). Co-director del curso sobre Técnicas de Negociación, junto a Roger Fisher, en el Real Colegio Complutense de la Universidad de Harvard. Director del Instituto Superior de Negociación – Universidad Francisco de Vitoria.

Ha ocupado puestos directivos en empresas consultoras de primer nivel tales como Andersen Consulting, Coopers & Lybarnd y Ernst & Young.



JUAN  
MATEO

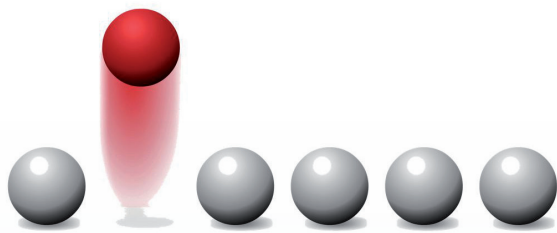
### 1. Introducción

### 2. La gestión de conflictos

- Definición de conflicto
- Los conflictos en las organizaciones empresariales
- Cómo evitamos los conflictos
- Características de un conflicto
- Estructura de los conflictos
- Fases de un conflicto
- Cómo crear una organización con conflictividad productiva

### 3. Técnicas de negociación

- Modelo Harvard: los 7 elementos:
  - Los intereses
  - Las opciones
  - Las alternativas
  - La legitimidad
  - El compromiso
  - La comunicación
  - Las relaciones



**L O G R A**

## **HERRAMIENTAS DE ACCIÓN PARA LÍDERES DE HOY**

Álex Rovira - Mario Alonso Puig - Juan Mateo

### **Informaciones prácticas**

- Fecha: 7 de mayo, 2013
- Lugar: Bilbao - Hotel Gran Bilbao (Indalecio Prieto, 1 - BILBAO) - **Parking gratuito**  
Acceso:
  - Salida Miraflores de la autopista AP-8
  - A diez minutos a pie de la estación de tranvía de Atxuri
  - Parada autobús nº 77 frente al Hotel
- Agenda: **Acreditaciones:** de 08:45 a 09:00 h  
**Horario:** de 09:00 a 14:00 h y de 15:30 a 18:30 h
- Información: 94 423 22 50
- Inscripciones: inscripcionesnorte@apd.es

### **Cuotas de inscripción**

**Precio especial para socios de APD y miembros de Deusto Alumni: 170 € (más el 21% de IVA)**

No socios: **550 € (más el 21% de IVA)** > Antes de abonar su inscripción, consulte promoción. Tel. 94 423 22 50

Los precios incluyen documentación, cafés y almuerzo de trabajo.

#### **Cancelaciones**

Se retendrá el 100% del importe si la anulación se produce **con menos de 48 horas** de antelación.

#### **Forma de pago**

El pago de las cuotas se hará efectivo antes de iniciarse la reunión por medio de los siguientes procedimientos:

- Transferencia a favor de APD:  
BBVA (Cta. 0182-1290-38-0000325792) ó BBK (Cta. 2095-0000-76-38-3071993-3)
- Domiciliación bancaria